



Die Schiene ist das Rückgrat der Mobilität von morgen. Mit besonderen technischen Herausforderungen wie der Implementierung international normierter Systeme zur Unterstützung der Interoperabilität oder der Entwicklung von energieeffizienten Verkehrsträgern zur Reduzierung von Emissionen und der Integration fortschrittlicher Technologien für moderne Bahnproduktlösungen. Dafür braucht es Experten mit Erfahrung, die von der Konzeption über die Konstruktion bis zur Zulassung jede Perspektive kennen.

## **Wir suchen: Sales Engineer / Vertriebsingenieur Schiene (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- ◆ Akquisition von technischen Projekten und Entwicklungsaufträgen
- ◆ Gewinnung und Bewertung von Kundenanfragen inkl. technische Beratung, Angebotserstellung und Vergabeverhandlungen in enger Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen
- ◆ Identifizierung von Marktpotenzial über Fahrzeuge und deren Komponenten im Nah-, Fern- und Güterverkehr
- ◆ Proaktive Akquise von Neukunden, Betreuung von Bestandskunden
- ◆ Kontinuierliche Beobachtung relevanter öffentlicher Ausschreibungsportale
- ◆ Mitwirkung bei Marketingaktionen und Kundenbindungsmaßnahmen
- ◆ Repräsentation auf Messen und Veranstaltungen

### **Ihr Profil**

- ◆ Abgeschlossenes technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- ◆ Erfahrung in der Akquise und Betreuung von nationalen und internationalen Kunden
- ◆ Interesse an Verkehr Mobilität mit Schwerpunkt Schienenverkehr
- ◆ Souveränes Auftreten sowie eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- ◆ Teamfähigkeit verbunden mit einer hohen Motivation gemeinsame Ziele zu erreichen
- ◆ Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- ◆ Bereitschaft zu Dienstreisen im Rahmen des persönlichen Kundenkontaktes

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen - vorzugsweise per Mail - an Frau Nancy Müller unter [karriere@cideon-engineering.com](mailto:karriere@cideon-engineering.com).